

# Bilag F – Den dovne og Den generte

## Jobindex

### Regional Sales Manager til global og fremtidsorienteret virksomhed

#### Celenia Software A/S, Aalborg



Vi oplever en fortsat vækst inden for vores forretningsområde Partner Services, som tilbyder Microsoft partnere i hele verden outsourcing af udviklingsopgaver. Derfor søger vi nu en dynamisk og resultatorienteret person til stillingen som Regional Sales Manager.

Celenia Software a/s, som opererer både nationalt og internationalt, er en ambitiøs vækstvirksomhed der arbejder med forretningssystemer indenfor Microsoft Dynamics i form af Partner Services og Add-on produkter. Hovedsædet ligger i Aalborg, hvor der arbejder 25 personer hovedsageligt indenfor management, projektleddelse, softwaredesign, markedsføring og salg. I Celenias Development Centers i Ukraine og Vietnam beskæftiger vores 300 kolleger sig primært med partner projekter samt vedligeholdelse og udvikling af vores add-on produkter. Derudover har vi salgskontorer i København og Zürich i Schweiz samt et full-service kontor i Atlanta, USA.

Celenia arbejder meget tæt sammen med Microsoft og har i dag et solidt forretningsmæssigt fundament med en række add-on produkter og Development Services, som afsættes via Microsoft Partnere over hele verden.

Celenia har de sidste 2 år oplevet meget store vækstrater inden for salg af Partner Services til kunder i hele Europa. Til at understøtte denne udvikling søger vi nu en Regional Sales Manager med fokus på netop dette forretningsområde.

Du kommer til at arbejde med alle facetter i salgssrollen fra behovsanalyse, rådgivning, afsætning til after-sales-service. Brænder du for salg og har du det rette resultatorienterede drive, kan du se frem til et spændende og udfordrende job i en dynamisk og fremtidsorienteret virksomhed.

#### Celenia tilbyder dig:

- En attraktiv stilling i en dynamisk og fremtidsorienteret virksomhed
- Et spændende og selvstændigt job med stor frihedsgrad til selv at sætte dit personlige præg på jobbet og resultaterne
- Et unikt miljø i spændende omgivelser lige ned til Limfjorden
- Yderst kompetente kollegaer
- Spændende rejseaktivitet nationalt og internationalt
- En konkurrencedygtig lønpakke, som forhandles med udgangspunkt i dine kvalifikationer
- Stillingen er geografisk placeret i Aalborg, men du har mulighed for at arbejde ud fra din bopæl

#### Din profil:

- Du har erfaring med projektsalg, f.eks. af ERP løsninger eller andre softwareløsninger
- Du har en relevant merkantil uddannelse
- Gerne kendskab til Microsoft Dynamics AX, NAV eller CRM
- Du besidder forretningsans og har et stort personligt drive
- Kendskab til eller erfaring med partnerkanalen er en fordel
- Du kendetegnes ved en resultatorienteret, innovativ og engageret adfærd
- Du er udadvendt og kan lide den tætte kontakt til kunder og samarbejdspartnere
- Gode kommunikationsevner på både dansk, engelsk og eventuelt tysk

Yderligere oplysninger fås hos CEO Rex A. Clausager, telefon 6025 9022.

Send din ansøgning med fyldestgørende CV hurtigst muligt som PDF eller Word fil til [rac@celenia.com](mailto:rac@celenia.com).

Skriv venligst i din ansøgning, at du så annoncen hos Jobindex.

### Nyuddannet Cand. Merc. Jur.

- Jobnummer: FF-63.0471.09
- Indrykningsdato: 01. Maj 2009
- Ansøgningsfrist:

Er du klar til et karrierejob i et fagligt stærkt miljø, med stor mulighed for faglig og personlig udvikling.

#### Virksomheden

Virksomheden er placeret i Aalborg og arbejder med innovation og erhvervsudvikling i Nordjylland.

#### Jobbet

Et attraktivt karrierejob i en bred funktion i et fagligt stærkt miljø, der bl.a. indeholder følgende opgaver:

- Håndtere sagsgangen og dokumentstyringen i forbindelse med etablering af nye virksomheder
- Juridisk rådgivning og udfærdigelse af diverse aftaler og overenskomster
- Udarbejdelse af forslag til vedtægter for selskaberne
- Registrering af selskaberne
- Opfølgning på investeringer
- Tilsikre at regelsæt overholdes
- Låneadministration
- Udarbejdelse af bestyrelsesmateriale og ledelsesinformation
- Diverse ad hoc opgaver

Altå en funktion med arbejdsopgaver indenfor flere juridiske og økonomiske hovedområder.

#### Din profil

Vi søger en nyuddannet Cand. Merc. Jur., der både har det juridiske og økonomiske fundament er på plads, samt gode kommunikative evner.

Du er/har:

- kommercielt anlæg
- interesse for selskabsret

Der lægges stor vægt på de menneskelige kvaliteter. Det forventes at du er:

- udadvendt og energisk
- selvstændig
- fleksibel
- løsningsorienteret og serviceminded
- i stand til at skabe tillid og troværdighed i forhold til samarbejdsrelationer og kollegaer

Samtidig forventes du har empati og tolerance, da man skal kunne begå sig på forskellige niveauer i virksomheder, og at du har gode samarbejdsevner.

Du er fortrolig med officepakken, dvs. Excel, Word og PowerPoint, og du mestrer engelsk og dansk i skrift og tale.

#### Du tilbydes

Har du den rette indstilling, tilbydes en selvstændig og udviklende stilling i en meget spændende organisation.

Du vil møde både faglige og personlige udfordringer, og den personlige udvikling vil være sikret blandt dygtige og engagerede kollegaer.

Desuden vil du få en attraktiv løn, pension, personalegoder og kommunikationspakke.

#### Ansøgning

Vi ser frem til at høre fra dig!

Send din ansøgning/CV mrk. "FF-63.0471.09" til [info@curia.dk](mailto:info@curia.dk) eller indtast dit CV i Curias kandidatdatabase, og send din ansøgning ved at klikke på "Søg jobbet-knappen" nedenfor.

Du er velkommen til at kontakte Torben Abildgaard med dine spørgsmål omkring stillingen på tlf. +45 4061 7022.